
材質・寸法・数量を伝えるだけで、 根拠つきの見積の下書きができる

AIエージェントの動き方の一例（見本：架空の金属加工の会社）

株式会社SeKnAck

見本の会社・お客様・部品・単価は架空です

図面と条件が届くたびに、ベテランが似た過去の値を思い出して足し引きし、その根拠は本人の頭の中にしか残らない

部品の見積を作る時に起きること（見本の金属加工の会社の例）

	1 条件と図面はお客様ごとに違う	2 値は似た過去の見積から付ける	3 決まりで決められない所がある								
起きていること	■ お客様から、材質・寸法・加工・数量・納期と図面が届く お客様からの条件（見本） みどり産機さんから。SUS304 丸棒 外径30mm 長さ80mm、両端面取り、M8のねじ穴1か所、数量200個、納期は来週金曜（いつもより1週間短い） ■ 納期がいつもより短い依頼もある	■ 過去の見積60件から、材質・寸法・加工が近い物を思い出す <table><thead><tr><th>過去の見積 (SUS304)</th><th>単価・結果</th></tr></thead><tbody><tr><td>φ30×75・150個</td><td>1,280円・受注</td></tr><tr><td>φ32×80・300個</td><td>1,330円・受注</td></tr><tr><td>φ30×80・100個</td><td>1,150円・失注</td></tr></tbody></table> ■ 寸法・数量の違いを、材料費と段取り費で足し引き	過去の見積 (SUS304)	単価・結果	φ30×75・150個	1,280円・受注	φ32×80・300個	1,330円・受注	φ30×80・100個	1,150円・失注	■ 値付けの決まりで、社長が決める所が決まっている ■ 短納期の割増を乗せるか、何%か ■ 失注した過去の見積の値を、根拠に入れるか
過去の見積 (SUS304)	単価・結果										
φ30×75・150個	1,280円・受注										
φ32×80・300個	1,330円・受注										
φ30×80・100個	1,150円・失注										
そのため	➤ 見積のたびに、ベテランが過去の値を思い出して計算し直す	➤ なぜその値かが、ベテランの頭の中にしか残らない	➤ 割増の判断が社長に届くまで、見積書を出せない								

注：1は見本の条件（頼む条件.txt）、2は見本の過去の見積.csv（60件）、3は値付けの決まりの6・7に書かれた「社長が決める所」です

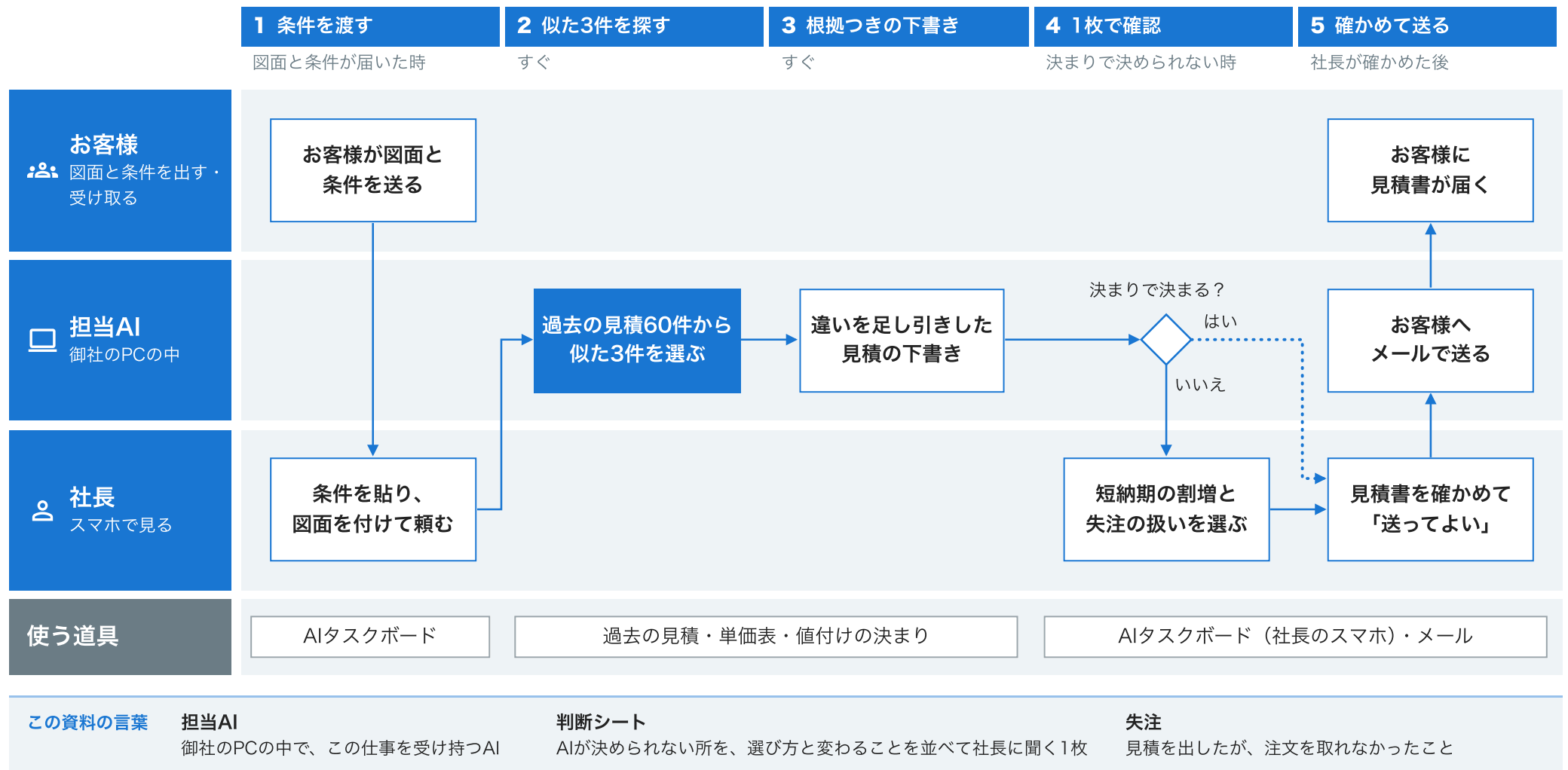
出所：見本の作業場（見本の会社・お客様・部品・単価は架空）

全体の流れ

社長は短納期の割増などを決めて確かめるだけで、似た案件探しと足し引きの計算をAIが引き受ける

部品の見積1件の流れ（見本：架空の金属加工の会社）

— 実線：今回の流れ 点線：決まりで全部決まる時 ◇ ひし形：判定 ■ 主役の仕事



注：番号は次のページから説明する順。今回の見本は納期が注文から8日（いつもは14日）で、短納期の割増と失注した見積の扱いを④で社長に聞いています

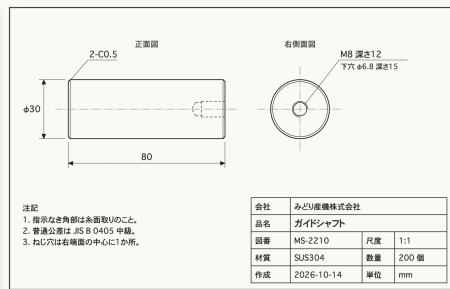
出所：見本の作業場の「値付けの決まり」と担当AIの手順（見本の会社は架空）

1 条件を渡す

お客様の条件と図面は、スマホから貼って付けるだけで、 担当AIに渡せる

お客様の図面（左）と社長のスマホの画面（中。押す順に1～2）、担当AIが合わせて読む物（右）

1 お客様の図面（表題欄つき）



2 条件を貼り、図面を付けて「始める」

← 戻る ファイルと一言

選んだスキル

部品の見積 条件を書いて頼む

お客様や件名（カードの題になります）

みどり産機 ガイドシャフト 200個

カードの題：みどり産機 ガイドシャフト 200個 部品の見積

ファイル

+ ファイルを選ぶ

写真・PDF・Word・Excel・PowerPoint・動画。1ファイル20MBまで、合計50MBまで（仮）。

写真 図面.png 91KB

1件 合計 91KB / 50MB

メールの本文を貼る・一言

みどり産機さんから。SUS304 丸棒 外径30mm 長さ80mm、両端面取り、M8のねじ穴1か所、数量200個、納期は来週金曜（いつもより1週間短い）

メールは、スマホのメールの本文を長押しでコピーして貼ってください。

始める

「始める」を押すと、カードができて担当AIが作り始めます。

担当AIが合わせて読む物	今回の見本で分かったこと
■ 条件の文と図面 ➢ 材質・外径・長さ・加工・数量・納期	図面と条件の文は全項目で一致
■ 過去の見積 ➢ 品名・材質・寸法・加工・数量・単価・受注したか	60件（受注45・失注15）
■ 単価表 ➢ 材料のkg単価・機械の時間単価・段取り費・加工の時間	材料6種・23行
■ 値付けの決まり ➢ 似た3件の選び方・足し引き・社長が決める所	11項目

お客様の条件はメールの本文を貼るだけ、図面は写真やPDFを付けるだけです。過去の見積・単価表・値付けの決まりは、導入の時に作業場に入れてあります

注：画面は見本の作業場で撮影した物です。図面は架空のお客様の物として作った見本です。右の「分かったこと」は担当AIの下書きと見本の作業場の資料から載せています

出所：見本の作業場で、担当AIが部品の見積1件（2026年10月15日）を実際に処理した結果（見本ของบริษัท・お客様・部品・単価は架空）

2 似た3件を探す

担当AIが過去の見積60件から材質・寸法・加工の近い3件を選び、寸法と数量の違いを単価表で足し引きする

過去の見積60件のうち6件を、選び方と足し引きの順に当てた結果（今回：SUS304 φ30×80・200個）

見る物	材質が同じか	外径・長さが近いか	加工が同じか	寸法の足し引き	数量の足し引き	今回の単価
	決まり1-1	決まり1-2（2割以内）	決まり1-3	決まり3（材料費）	決まり3（段取り費）	
T-2606-003 1,280円・受注	SUS304	φ30×75	面取り・M8ねじ穴1か所	+32.2円	-23.3円 → 1,288.9円	1,288.9円
T-2608-001 1,330円・受注	SUS304	φ32×80	面取り・M8ねじ穴1か所	-68.4円	+23.3円 → 1,284.9円	1,284.9円
T-2609-006 1,150円・失注	SUS304	φ30×80	面取り・M8ねじ穴1か所	±0円	-70.0円 → 1,080.0円	社長が決める
T-2511-001 2,220円・失注	SUS304	φ35×150（遠い）	見ない	見ない	見ない	外す
T-2609-005 1,090円・失注	SUS304	φ12×60（遠い）	見ない	見ない	見ない	外す
T-2603-001 870円・受注	S45C（違う）	見ない	見ない	見ない	見ない	外す

下書きは似た3件と足し引きの計算を並べた根拠つきで、
割増と失注の扱いだけが黄色で残る

親族の下書き：ガイドシャフト（社内用）																		
作成：2026-10-15 社内用です。お客様には送らないで（新課程の内容を含みます）。																		
1. 2026年の条件																		
項目	内容																	
お客様	みどり産業株式会社（購買課・企画課）																	
お名前	吉田シャフト																	
担当	M5-2222																	
寸法	SUS304 4.2寸																	
材質	外周50mm x 長さ40mm																	
加工	両面歯切り C25 JIS 70 / M8以下穴付中（右歯面のみ、貫通は、下穴φ6.5mm×長さ5mm）																	
数量	2500個																	
納期希望	必要数量＝2026-10-23（今日）納期が希望。いつもの納期は翌日から4日。決まりやすい納期は10月内納期（要確認）																	
親戚と親戚の名 金銭面＝先電																		
2. 準備の数量と合計																		
1,290円 × 200個 = 258,000円（税抜） ところで、487で今年3月の発注のみにして、定額した合計（288,98円、1284.98円）を平均して10円を減らす（87円） 1,202.98円 × 200個 = 240,596円（税抜） 決まっていはいは、短納期の数量と、先欠2760-006の安いもの（87円） 短納期の数量はまだ入っていません。																		
3. 似た請求の条件と条件																		
選別方：品名の種類のみを全部変更、価格の決まりの順（材料＋外注、長さ2品目×加工＋数量）で選別します。 SUS3044.2寸以外、外注：長さが今回の決まりの順の3品目です。外し6品目と：T-2551-001×5+150 数量は17、T-2608-006×35+150 数量は17、T-2608-000×100+150 数量は17、T-2608-000×120+150 数量は17、T-2608-000×140+150 数量は17、T-2608-000×160+150 数量は17、T-2608-000×180+150 数量は17、T-2608-000×200+150 数量は17、T-2608-000×220+150 数量は17、T-2608-000×240+150 数量は17、T-2608-000×260+150 数量は17、T-2608-000×280+150 数量は17、T-2608-000×300+150 数量は17、T-2608-000×320+150 数量は17、T-2608-000×340+150 数量は17、T-2608-000×360+150 数量は17、T-2608-000×380+150 数量は17、T-2608-000×400+150 数量は17、T-2608-000×420+150 数量は17、T-2608-000×440+150 数量は17、T-2608-000×460+150 数量は17、T-2608-000×480+150 数量は17、T-2608-000×500+150 数量は17、T-2608-000×520+150 数量は17、T-2608-000×540+150 数量は17、T-2608-000×560+150 数量は17、T-2608-000×580+150 数量は17、T-2608-000×600+150 数量は17、T-2608-000×620+150 数量は17、T-2608-000×640+150 数量は17、T-2608-000×660+150 数量は17、T-2608-000×680+150 数量は17、T-2608-000×700+150 数量は17、T-2608-000×720+150 数量は17、T-2608-000×740+150 数量は17、T-2608-000×760+150 数量は17、T-2608-000×780+150 数量は17、T-2608-000×800+150 数量は17、T-2608-000×820+150 数量は17、T-2608-000×840+150 数量は17、T-2608-000×860+150 数量は17、T-2608-000×880+150 数量は17、T-2608-000×900+150 数量は17、T-2608-000×920+150 数量は17、T-2608-000×940+150 数量は17、T-2608-000×960+150 数量は17、T-2608-000×980+150 数量は17、T-2608-000×1000+150 数量は17、T-2608-000×1020+150 数量は17、T-2608-000×1040+150 数量は17、T-2608-000×1060+150 数量は17、T-2608-000×1080+150 数量は17、T-2608-000×1100+150 数量は17、T-2608-000×1120+150 数量は17、T-2608-000×1140+150 数量は17、T-2608-000×1160+150 数量は17、T-2608-000×1180+150 数量は17、T-2608-000×1200+150 数量は17、T-2608-000×1220+150 数量は17、T-2608-000×1240+150 数量は17、T-2608-000×1260+150 数量は17、T-2608-000×1280+150 数量は17、T-2608-000×1300+150 数量は17、T-2608-000×1320+150 数量は17、T-2608-000×1340+150 数量は17、T-2608-000×1360+150 数量は17、T-2608-000×1380+150 数量は17、T-2608-000×1400+150 数量は17、T-2608-000×1420+150 数量は17、T-2608-000×1440+150 数量は17、T-2608-000×1460+150 数量は17、T-2608-000×1480+150 数量は17、T-2608-000×1500+150 数量は17、T-2608-000×1520+150 数量は17、T-2608-000×1540+150 数量は17、T-2608-000×1560+150 数量は17、T-2608-000×1580+150 数量は17、T-2608-000×1600+150 数量は17、T-2608-000×1620+150 数量は17、T-2608-000×1640+150 数量は17、T-2608-000×1660+150 数量は17、T-2608-000×1680+150 数量は17、T-2608-000×1700+150 数量は17、T-2608-000×1720+150 数量は17、T-2608-000×1740+150 数量は17、T-2608-000×1760+150 数量は17、																		

[illegible]

出どころ：4節で3件を今回の条件に直し、受注した2件（1,288.9円・1,284.9円）を平均して10円未満切り上げ

未確定の所あり（黄色の行） 決まっていないのは、短納期の割増と、失注T-2609-006の扱いの2つ（6節）

短納期の割増はまだ入っていません。

見積番号	お客様	品名	材質	寸法	加工	数量	単価	受注したか
T-2606-003	みどり産機	ガイドシャフト	SUS304	30×75	両端面取り・M8ねじ穴1か所	150個	1,280円	受注
T-2608-001	あおば工業	ストッパーピン	SUS304	32×80	両端面取り・M8ねじ穴1か所	300個	1,330円	受注
T-2609-006	みどり産機	ガイドシャフト	SUS304	30×80	両端面取り・M8ねじ穴1か所	100個	1,150円	失注

見積番号	元の単価	寸法の足し引き（今回の重さ-過去の重さ）	数量の足し引き	今回に直した単価
T-2606-003	1,280円	$0.5765 - 0.5426 = 0.0339\text{kg} \times 950 = +32.2$	$14,000 \div 200 - 14,000 \div 150 = 70.0 - 93.3 = -23.3$	1,288.9円
T-2608-001	1,330円	$0.5765 - 0.6485 = -0.0720\text{kg} \times 950 = -68.4$	$70.0 - 46.7 = +23.3$	1,284.9円
T-2609-006（失注）	1,150円	± 0	$70.0 - 140.0 = -70.0$	1,080.0円

出所：見本の作業場で、担当AIが部品の見積1件（2026年10月15日）を実際に処理した結果（見本の会社・お客様・部品・単価は架空）

短納期の割増は、選ぶと変わる単価と合計を並べた1枚で、社長が選ぶだけで決まる

担当AIが作った判断シートのQ1（左）と、その中身の比べ（右。シートの選択肢・おすすめの理由から）

1 社長のスマホに届くシート（Q1）

Q1 短納期の割増をどうするか

希望納期は8日後で、決まりでは短納期にあたり
ます。割増は決まりで高野社長が決めることにな
っています。基の単価は1,290円（失注を入れない
場合）です。

☐ **A 割増なし（1,290円／合計
258,000円）**

選ぶと変わること：単価1,290円のまま。
納期は守れても利益は薄くなり、夜間・
休日の段取りが要れば持ち出しになる。

☒ **B 10%増（1,420円／合 計284,000円）** おすすめ

選ぶと変わること：単価1,420円、合計
284,000円。同じお客様の過去の短納期
と同じ上げ幅。

☐ **C 15%増（1,490円／合計
298,000円）**

選ぶと変わること：単価1,490円、合計
298,000円。ひかり台機工の例と同じ上
げ幅。値段で負ける恐れが増える。

☐ **D 20%増（1,550円／合計310,000
円）**

選ぶと変わること：単価1,550円、合計
310,000円。利益は厚いが、値段で負け

	案A 割増なし	案B 推奨・社長が選んだ 10%増	案C 15%増
単価と合計 (税抜)	■ 1,290円／258,000円	■ 1,420円／284,000円	■ 1,490円／298,000円
選ぶと変わる こと	> 納期は守れても利益は 薄くなり、夜間・休日の段取りが 要れば持ち出しになる	■ 同じお客様の過去の短納期と 同じ上げ幅	> ひかり台機工の例と同じ 上げ幅。値段で負ける恐れが 増える
判定	△ 利益が薄くなる	◎ 同じみどり産機の短納期は 10%だった	△ 値段で負ける恐れが増える

注：シートにはD（20%増・1,550円／310,000円）とE（別案を書く）もあります。同じシートのQ2（失注した T-2609-006 の値）は「根拠から外し、参考として添えるだけ」を選びました。
2つとも推奨です

5 確かめて送る

お客様に出す見積書は原価を書かずに仕上がり、 社長が確かめて送った後も、値の根拠が会社に残る

社長のスマホの画面（見積書のカード。順に1〜3）

1 見積書がカードに届く



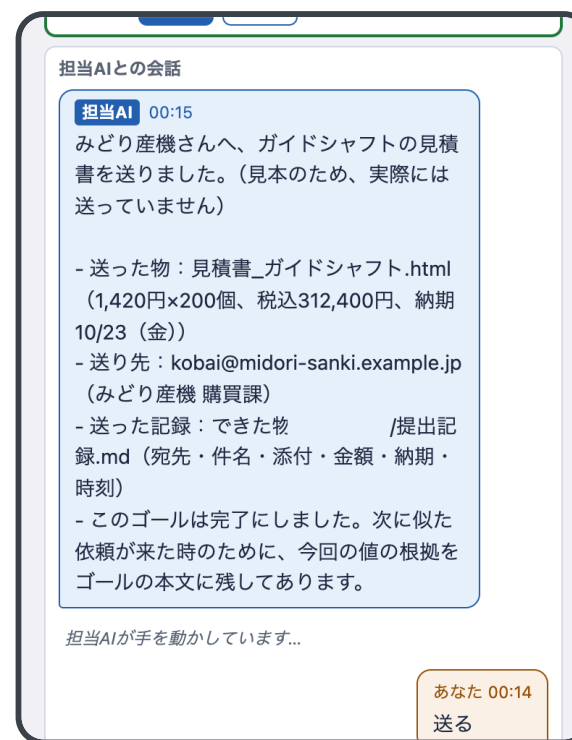
社内用の下書き・お客様に出す見積書・送付メールの下書きが「できた物」に並ぶ

2 開いて確かめる



1,420円×200個、税込312,400円。原価の内訳・過去の見積・割増の率は書かない

3 送った後も、根拠が残る



社長の「送る」の後に送り、今回の値の根拠をゴールの本文に残す

注：お客様へ送るのは社長が「送ってよい」と「送る」を押した後だけです。見本のため、宛先は架空で、実際には送っていません。見積番号の行とカードの番号は隠しました

出所：見本の作業場で撮影した社長のスマホの画面（見本の会社・お客様は架空）

条件の文とCSVの過去の見積は一例で、 今お使いのExcelの見積台帳や生産管理の記録に合わせて作り直せる

今回の見本で使った物と、御社に合わせて置き換えられる物

□ 今回の例 ■ 置き換えられる物



ここでお見せしたのは一例です。「ここをこう変えたい」をお聞かせください。

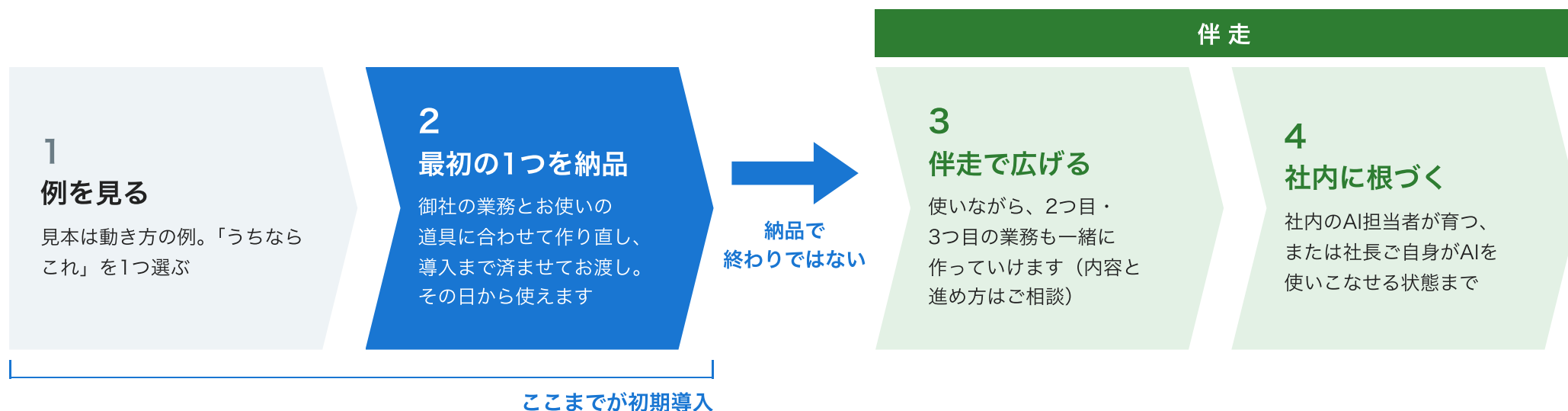
注：右の列は置き換えの例です。実際にどれを使うかは、お話を伺ってから決めます

導入とその先

最初の1つを使える状態で納品し、その先は伴走で一緒に広げていく

最初の1つの納品から社内に根づくまでの4段と、お問い合わせ先

納品までと、その先の伴走



お問い合わせ先

資料のご請求・お問い合わせ

ai-setup@seknack.com

株式会社SeKnAck

注：伴走の内容と進め方は、ご相談のうえ決めます。

出所：株式会社SeKnAck（このページまでの画面と数字は見本の作業場の物。見本の会社・お客様・単価は架空）